

# Mitarbeiter Sales (m/w/d)

---

Die Arbeitswelt von heute lässt sich nicht in starre Strukturen pressen.

Deswegen stehen wir bei ElevateX dafür, unseren Kunden hochqualifizierte IT-Freelance-Experten:innen schnell und unkompliziert zur Verfügung zu stellen. Wir wollen als DER Ansprechpartner für effizientes IT-Freelancer-Staffing bekannt werden und Kunden dadurch befähigen, Digital Innovation Champions zu werden. Begleitest du unseren Weg?

Wir bei ElevateX fokussieren uns absolut auf Ergebnisse und Output. Jetzt wollen wir den nächsten Schritt gehen und suchen dich als **Mitarbeiter im Sales (m/w/d)**, um mit dir gemeinsam unser neues Team am Standort Tübingen aufzubauen.

## Deine Mission

Du hast Lust, was Neues auszuprobieren und im Vertrieb so richtig durchzustarten? In unserem 24-monatigen Programm legst du den Grundstein für deine Karriere. Du bist von Anfang an dabei und ein entscheidender Faktor für den Aufbau unseres neuen Vertriebskanals und treibst das Wachstum von ElevateX mit voran.

Zu deinen Aufgaben gehören:

- Eigenständige Recherche von relevanten Leads
- Anlage und Pflege der Kundendaten in unserem CRM
- Telefonischer Erstkontakt mit Vorstellung von ElevateX und unseres Angebots
- Durch deine Empathie und Überzeugungskraft terminierst du Follow Ups für unsere Account Manager bzw. übernimmst diese später auch selbst
- Du bist an der Weiterentwicklung unserer Sales-Prozesse beteiligt

## Das bringst du mit

- Du willst wirklich was bewegen und hast Lust, ein Startup mit auf- und auszubauen
- Affinität zum Vertrieb
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise, Eigeninitiative und Kommunikationsstärke
- Du hast Spaß am Telefonieren und kannst Menschen für deine Sache begeistern
- Du bist hungrig auf Erfolg und Vorwärtskommen und gehst dafür auch die Extrameile
- Dein Kampfgeist ist vielleicht schon hobbymäßig im sportlichen Bereich erprobt und wartet nun darauf, in internen Sales-Competitions eingesetzt zu werden?
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Das kannst du erwarten

- Offene Teamkultur ohne starre Hierarchien
- Individuelle Betreuung durch erfahrene Account Manager sowie gelebte Feedbackkultur innerhalb des Traineeprogramms und darüber hinaus
- Eigenverantwortliche Übernahme von spannenden Projekten aus anderen Fachbereichen (Marketing, Community Management, Recruiting)
- Möglichkeiten zu Fort- und Weiterbildung, z.B. internen und externen On-the-Job Trainings
- Faires und konkurrenzfähiges Gehalt zzgl. Erfolgsbonus (Grundgehalt 2.750 € Brutto, je nach Zielerreichung bis zu 6.000 € Brutto / Monat)
- Moderne und hochwertige Hardwareausstattung
- Internationale Teamevents
- 30 Tage Urlaub

Das hört sich für dich nach einem guten Match an? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung an [lisa@elevatex.de](mailto:lisa@elevatex.de). Gerne kannst du Lisa Knauf auch direkt via [LinkedIn](#) kontaktieren.